

DAS PARTNER KONZEPT

Für Kapitalmarktexperten, Juristen, Wirtschaftsprüfer
und Immobilienfachleute



DE MICCO & FRIENDS

„... make ideas happen“



DIE GRUPPE

Die De Micco & Friends Gruppe ist ein Beratungs- und Transaktionsunternehmen, das sich auf die Umsetzung von Kapitalmarkt- und Merger & Acquisitions- Transaktionen für mittlere und große Unternehmen konzentriert. Die Kernstrategie der Gruppe basiert auf einem Partnerkonzept, bei dem sich Experten aus den Bereichen Investmentbanking, M&A, Recht und Wirtschaftsprüfung der De Micco & Friends anschließen und gemeinsam synergetisch wachsen.

MEHR ALS EIN NETZWERK

Besonders Freelancer und kleinere Beratungsgesellschaften aus den unterschiedlichsten Dienstleistungsbereichen nutzen heute Netzwerke, um Mandate zu gewinnen oder mit Hilfe anderer Experten aus dem Netzwerk ihren Kunden weitere Services anbieten zu können.

Auch De Micco & Friends besteht aus einem internationalen Netzwerk von Experten, die gemeinsam Geschäfte entwickeln, neue Mandanten und Aufträge akquirieren und Projekte umsetzen. Der Unterschied zu klassischen, „offenen“ Netzwerken besteht darin, dass hier die beteiligten Experten nicht nur die Synergien eines Netzwerkes nutzen. Vielmehr partizipieren die Partner der De Micco & Friends Gruppe an organisierten, sich ständig verbessernden Infrastrukturen zur Gewinnung und Umsetzung von Aufträgen und Mandanten, der internationalen Präsenz, einer stetig wachsenden Kundenbasis und der Expansion einer sich immer breiter etablierenden Marke.

Durch diese Strategie können auch kleinere Beratungsunternehmen, Freelancer und Einzelberater Aufträge generieren, die sonst nur den großen Beratungsunternehmen vorbehalten sind.

WIR SUCHEN DIE BESTEN

Wenn Sie sich als unternehmerisch ambitionierter **Investmentbanker**, **M&A-Experte**, **Rechtsberater**, attestierter **Wirtschaftsprüfer** oder auch Fachmann im **Immobilien-Business** weiterentwickeln möchten, dann sollten Sie mit uns sprechen.

De Micco & Friends ist kein Franchisesystem. Dennoch sind in der Gruppe alle Experten Unternehmer. Nach einer Einstiegsphase, in der Sie als Partner bereits alle bestehenden Infrastrukturen und Netzwerke nutzen und sich in Ihrem Fachgebiet bewähren können, besteht die Möglichkeit sich zum De Micco & Friends Senior Partner zu qualifizieren.

Den besten Senior Partnern wird bei entsprechender Performance die Möglichkeit geboten, sich als Associated Senior Partner zu beteiligen und in dieser Position als Gesellschafter am Gesamterfolg des Unternehmens zu partizipieren.

Auch unternehmerisch orientierten **Berufseinsteigern**, mit abgeschlossenem Hochschulstudium in den Bereichen **Wirtschaft**, **Steuern** und **Recht** wird an einigen Standorten die Möglichkeit geboten, sich der Gruppe als Junior Partner anzuschließen.

DE MICCO & FRIENDS

Das Partnermodell



DE MICCO & FRIENDS

DIE KERNGESCHÄFTE

Die De Micco & Friends Gruppe ist ein Transaktions- und Beratungsunternehmen mit den Schwerpunkten Investmentbanking, Merger & Acquisitions und Immobilientransaktionen. Je nach Niederlassung und der lokalen Partnerstruktur werden verschiedene Dienstleistungen in den bestehenden Kerngeschäften angeboten. Das flexible Partnermodell ermöglicht es der Gruppe, permanent international zu wachsen.

INVESTMENTBANKING

Die Gruppe ist durch sein Senior Partner-Netzwerk an den wichtigsten Finanzplätzen der Welt vertreten. Im Gegensatz zu klassischen Investmentbanken ist De Micco & Friends nicht nur als Investor und Transaktionsexperte, sondern unternehmerisch engagiert.

Zu den Services zählen Kapitalmarkttransaktionen, wie IPO, Reverse-Merger, Umplatzierungen und künftig auch das Asset- und Fondsmanagement.

MERGER & ACQUISITIONS

Wenn es darum geht, ein Unternehmen zu kaufen, zu mergen oder zu verkaufen, so sind für den Erfolg nicht nur technische oder finanzielle Faktoren ausschlaggebend. Darüber hinaus sind bei diesen Transaktionen unternehmerische Erfahrung und kommunikative Kompetenz gefragt.

De Micco & Friends hat sich bei M&A-Transaktionen auf die Vertretung der Käuferseite spezialisiert. Die Gruppe betreut als Berater, Researcher und Transaktionsbegleiter der Käuferseite Unternehmen aus den verschiedensten Branchen bei der Akquisition von Firmen, Standorten und Technologien.

IMMOBILIENTRANSAKTIONEN

Auch bei Immobilientransaktionen konzentriert sich De Micco & Friends auf die Käufer- bzw. Investorenseite.

Die D&F Real Estate ist kein typischer Immobilienvermittler. Als Investor und Vertreter der Käuferseite steht nicht im Mittelpunkt, im Auftrag eines Verkäufers schnellstmöglich irgendein Objekt zu verkaufen. Vielmehr geht es darum, das beste Objekt zu den besten Konditionen zu identifizieren, zu bewerten und zu erwerben. Damit unterscheidet sich das Real Estate- Konzept entscheidend von den Angeboten klassischer Immobilienmakler.

DAS ZENTRUM ALLER KERNGESCHÄFTE

Ein Kernpunkt in der Philosophie der De Micco & Friends bildet die konsequente Transaktionsorientiertheit. Das bedeutet, das Resultat aller Aufträge bildet immer eine im Interesse der Mandanten abgeschlossene Transaktion.

Die Mandanten der De Micco & Friends sind Unternehmer. Und Unternehmer wissen, was sie wollen! Im Gegensatz zu der Praxis von vielen Beratungsunternehmen wird auf die Erstellung von umfangreichen Analysen und langwierigen, theoretischen Strategiepapieren verzichtet. Stattdessen stehen - im Interesse unserer Mandanten - bei jedem Auftrag erfolgreiche und professionell umgesetzte Transaktionen im Mittelpunkt.

DIE FACHGEBIETE - WIR SUCHEN DIE BESTEN

KAPITALMARKTEXPERTEN

Für die Bereiche Unternehmensfinanzierung, M&A und Investmentbanking können sich erfahrene Kapitalmarktexperten, wie **Investmentmanager, Fundraiser, Banker, Broker, M&A-Experten** und **Asset- oder Family Office Manager** bewerben.

Um als De Micco & Friends Partner einsteigen zu können, sollten Sie mindestens 5 Jahre Berufserfahrung und einen guten, nachweisbaren Track Record über realisierte Transaktionen mitbringen.

RECHTSBERATER

An einigen Standorten baut die De Micco & Friends Group eine Legal Division auf. Erfahrenen Volljuristen, mit den Schwerpunkten Privatrecht, Vertragsrecht, Steuerrecht oder internationales Recht wird die Möglichkeit geboten, sich als Partner anzuschließen. Die Schwerpunkte liegen neben der allgemeinen Rechtsberatung für mittlere und große Unternehmen in der rechtlichen Begleitung und Begutachtung von Due Diligence Prozessen und der Prüfung und Abwicklung von komplexen Transaktionen.

Die Partnerschaft ist besonders interessant für ambitionierte Juristen, die den Schritt in die Selbständigkeit planen und dazu die De Micco & Friends Group als ideale Plattform zur Gewinnung neuer Mandanten nutzen. Durch die Zusammenarbeit mit anderen, rechtsberatenden Partnern der Gruppe, die unterschiedliche juristische Fachbereiche vertreten, kann bestehenden Mandanten ein umfassendes Leistungsspektrum angeboten werden.

WIRTSCHAFTSPRÜFER UND STEUEREXPERTEN

Wirtschaftsprüfern und Steuerexperten mit staatlicher Zulassung bietet De Micco & Friends eine gute Grundlage, um ihr Business zu entwickeln.

Neben der allgemeinen Beratung und der Erstellung von Abschlüssen für mittlere und große Unternehmen werden Sie Due Diligence-Prozesse begleiten sowie Bewertungen erstellen und begutachten. Sie sollten die internationalen Rechnungslegungsarten beherrschen und insbesondere die Sonderregelungen für börsennotierte Unternehmen kennen. Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung bei der Entwicklung von Kapitalmarkttransaktionen, wie Börsengänge oder die Entwicklung von Fondsmodellen und Emissionsprospekten.

IMMOBILIENEXPERTEN

Vertriebsorientierten, erfahrenen Immobilienexperten wird an einigen Standorten der De Micco & Friends der Einstieg als Partner angeboten. Vorausgesetzt wird eine exzellente Kenntnis des lokalen Immobilienmarktes und gute, bestehende Kundenkontakte. Die Partner und Senior Partner der D&F Real Estate arbeiten vollkommen selbständig und nutzen das ständig wachsende Portfolio und die immer breiter etablierte Marke der Gruppe.

Vorausgesetzt werden mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement.

Auch kleinere, vertriebsstarke Maklergesellschaften mit einer guten Kundenbasis und einem qualitativ gutem Projektportfolio können sich als Partner bewerben.

SYNERGIEN MIT SYSTEM

FAIRE GEWINNVERTEILUNG UND INVESTITIONSSCHUTZ

Internationales Provisionssystem

Damit alle Partner nicht nur am Erfolg der Gruppe, sondern auch an vermittelten Projekten partizipieren, wurde ein globales Provisionsmodell entwickelt. Dieses Modell regelt einerseits die Honorierung von realisierten Geschäften zwischen der De Micco & Friends Group und dem einzelnen Partner, als auch die Provisionierung zwischen den Partnern.

Damit wird sichergestellt, dass alle Partner auch an Projekten partizipieren, die sie zwar nicht selbst umgesetzt haben, jedoch durch diese vermittelt wurden. So partizipiert zum Beispiel ein Rechtsanwalt mit Sitz in London auch an einer Kapitalmarkttransaktion in New York, die dort durch einen lokalen De Micco & Friends Partner umgesetzt wurde.

Das globale Abrechnungssystem berücksichtigt dabei immer, wer den Kunden akquiriert hat und wer die Umsetzung des Projekts durchgeführt hat. Entsprechend des Engagements werden die erzielten Gewinne an die beteiligten Partner verteilt, sofern mehrere an einem Projekt beteiligt sind.

Auf diese Weise partizipieren alle Partner auch fachgebiets- und länderübergreifend an realisierten Projekten.

Absoluter Kundenschutz

Partner, die einen eigenen Kunden- oder Auftragsbestand mit in die Gruppe einbringen, wird selbstverständlich Kundenschutz garantiert. Ebenfalls werden für bestehende Kunden oder laufende Projekte keinerlei Provisionen gegenüber der De Micco & Friends Group fällig. Das Erfolgs-Beteiligungsmodell betrifft ausschließlich Kunden und Projekte, die im Rahmen der Partnerschaft neu gewonnenen wurden. Selbst für den Fall des Ausscheidens eines Partners behält er seinen ursprünglichen Kundenstamm.

Kompensation der De Micco & Friends Leistungen

Um den hohen Standard der Infrastrukturen und das lokale und globale Marketing zu gewährleisten, wird zwischen jedem einzelnen Partner und der De Micco & Friends Group eine klare Gewinnverteilungsregelung über realisierte Projekte getroffen. Auch hier erfolgt eine unterschiedliche Gewichtung, je nachdem, wer den Auftrag akquiriert oder umsetzt.

Kosten der Partnerschaft und Infrastrukturen

Generell werden die Kosten der lokalen Standorte anteilig aus den erzielten Erlösen gedeckt. Je nach Standort, Geschäftsfeld, Kundenbestand oder Auftragsvolumen des Partners werden hinsichtlich der Gewinn- und Kostenverteilung individuelle Vereinbarungen getroffen.

DE MICCO & FRIENDS

Das Partnermodell



DE MICCO & FRIENDS

DIE NÄCHSTEN SCHRITTE

FIRST MOVER FÜR NEUE STANDORTE

„First Mover“ sind einzelne Experten oder Expertenteams mit guter Expertise in einem der Geschäftsfelder der De Micco & Friends, die gemeinsam mit der Gruppe und anderen Partnern das lokale Business aufbauen und entwickeln.

An strategisch interessanten Standorten, wo noch keine Repräsentanz der Gruppe besteht, werden gemeinsam mit „First Mover“ neue De Micco & Friends– Niederlassung errichtet.

Alternativ können sich auch Kapitalmarktexpertenteams, Anwaltskanzleien, Einzeljuristen oder Wirtschaftsprüfer mit bestehenden Infrastrukturen und einem Basis-Kundenstamm als „First Mover“ für einen neuen Standort bewerben. Bei diesem Modell beteiligt sich die De Micco & Friends Group an den Unternehmen und bringt das Netzwerk, bestehende Kundenbeziehungen und die Marke ein, um das Business gemeinsam zu entwickeln.

Wenn sie sich für eine Zusammenarbeit als Partner, Senior Partner oder Associated Partner mit der De Micco & Friends Gruppe interessieren, so senden Sie bitte Ihren vollständigen Lebenslauf und einen Auszug Ihrer Projekte per eMail an partner@demicco.ch.

START IN BESTEHENDER NIEDERLASSUNG

De Micco & Friends ist an verschiedenen Standorten mit eigenen Niederlassungen oder auch durch selbständige Senior Partner vertreten. Je nach Ihrem Wunschstandort, Ihrer Qualifikation und Ihrem Geschäftsfeld bestehen verschiedene Möglichkeiten der Zusammenarbeit. Sie können sich einem bestehenden Team als Partner anschließen, sofern Sie folgende Voraussetzungen mitbringen:

- **Qualifizierte Ausbildung bzw. Zulassung als Kapitalmarktexperte, Jurist oder Wirtschaftsprüfer**
- **Bestehende Kundenbasis**
- **Nachweisbarer Track Record**

Es wird natürlich darauf geachtet, dass jeder neue Partner das Team durch sein Fachwissen oder seine Spezialisierung ergänzt und es nicht zu Überschneidungen der angebotenen Leistungen und Kompetenzen kommt.

CONTRACTED FREELANCE PARTNER

In den Geschäftsfeldern Investmentbanking, M&A und Real Estate werden unter bestimmten Voraussetzungen einzelne Experten an ihren lokalen Standorten als Contracted Freelance Partner autorisiert. Diese bleiben im Rahmen ihrer Aktivitäten vollkommen selbständig und operieren von ihren bestehenden Standorten aus. Die Freelance Partner haben vollen Zugriff auf das Partnernetzwerk, können die Infrastrukturen aber nur begrenzt nutzen. Es wird eine generelle Honorarvereinbarung betroffen, bei der die Rahmenbedingungen für die gemeinsame Umsetzung von Projekten geregelt wird.

PARTNER BEI DE MICCO & FRIENDS - EIN PRIVILEG

Jeder Standort muss individuell betrachtet werden. Die gesetzlichen Bestimmungen, die kulturellen oder religiösen Besonderheiten und auch die ökonomischen Situationen sind von Land zu Land unterschiedlich. So sind auch die persönlichen und wirtschaftlichen Voraussetzungen der Partner verschieden. Ein Prinzip des De Micco & Friends-Partnersystems besteht darin, die lokalen und persönlichen Umstände zu berücksichtigen und gemeinsam Lösungen zu finden.

DIE VORTEILE

- Als Partner einer starken und wachsenden Gruppe können Sie durch die internen Synergien der verschiedenen, beteiligten Spezialisten Projekte umsetzen, die Sie als Einzelberater- oder Vermittler nicht realisieren könnten.
- Es steht Ihnen zu einem Bruchteil der üblichen Kosten eine professionelle Infrastruktur zur Verfügung, die Sie für Ihre Projekte und zur Gewinnung neuer Mandanten nutzen können.
- Durch das Image und die ständig wachsenden Referenzen der Gruppe erhalten Sie Zugriff auf Projekte von Mandanten, die in der Regel nicht an Einzelberater vergeben werden.
- Sie erhalten eine optimale, kollegiale und kompetente Unterstützung für die Akquisition und Umsetzung Ihrer eigenen Projekte und Transaktionen.
- Sie partizipieren auch an Aufträgen, die Sie an anderen Standorten (Ländern) akquirieren. Sie erhalten also Gewinnbeteiligungen für Aufträge, die Sie selbst nicht umgesetzt, aber vermittelt haben.
- Sie partizipieren an überregionalen Werbe- und Image-Kampagnen der Gruppe und können sich so auf Ihre Projekte konzentrieren. De Micco & Friends ist neben der klassischen Werbung und Direktmarketingaktionen auf allen wichtigen Kapitalmarkt-, Investoren-, und auch auf einigen Industriekonferenzen vertreten.
- Sie partizipieren an interessanten Provisionen für durch Sie an die Gruppe oder andere Partner vermittelte Projekte, die z.B. nicht in Ihr Spezialgebiet fallen.
- Durch das lokale und internationale Partnerkonzept können Sie Ihren bestehenden Kunden ein erheblich erweitertes Leistungsspektrum anbieten.
- Sie können sich bei Projekten auf die Bereiche konzentrieren, in denen Sie Ihre höchste Kompetenz und Erfahrung einbringen. Bei fachfremden Projekten werden Sie durch die Gruppe oder andere Partner unterstützt.
- Sie erhalten beim Einstieg vollen Kundenschutz für Ihre Bestandskunden und bestehende Projekte.

DE MICCO & FRIENDS



DE MICCO & FRIENDS

www.demicco.ch

DE MICCO & FRIENDS GROUP

Grabenstrasse 25, CH-6340 Baar

eMail: office@demicco.ch

Phone: +41 445 861 964

www.demicco.ch